

ENTREPRENDRE, c'est votre métier

AGIR ENSEMBLE, c'est notre ambition.

Le 30 mai 2024

CLUB ÉCONOMIQUE DES PORTES DE ROSHEIM



W
O
R
K
I
N
G



- 1952** ► Création de l'entreprise DENNI de transport de matériaux et bestiaux par Henri DENNI et son épouse
- 1970** ► Henri DENNI a complété son effectif TP
- 1976** ► André LEGOLL, gendre de Henri DENNI, intègre l'entreprise familiale, suivi deux ans plus tard par son épouse et découvre le secteur du transport et des travaux publics.
- 1994** ► Les Travaux publics deviennent alors l'activité principale.
- 2012** ► André et Nicole LEGOLL décident avec Jean-Eric LEGOLL, de vendre les actifs de la Société à Michel HEINTZ, alors propriétaire des sociétés ADAM TP de Bouxwiller et Ostwald.
- 2013** ► Jean-Luc REGNERY, alors Directeur d'établissement d'ADAM Ostwald, a ainsi pris la direction de la nouvelle société DENNI LEGOLL
- 2022** ► Jean-Eric LEGOLL alors Directeur adjoint prend la tête de la société.
- 2024** ► Cette année et pour les années à venir, l'entreprise DENNI LEGOLL s'investit aussi dans les certifications auprès d'organismes reconnus (RSE, OPPBTP, ISO 45001)

NOS MÉTIERS





TERRASSEMENT



Projet INTERCARAT

à Altorf



Chantier SPL 2 RIVES

à Strasbourg



Chantier SCHMIDT GROUPE
à Sélestat

A large stack of dark, metallic pipes, likely steel, arranged in a dense, overlapping pattern. The pipes have a shiny, reflective surface with some highlights and shadows, suggesting a polished metal finish. They are packed closely together, filling the frame.

RÉSEAUX HUMIDES



Lotissement communal à Rosenwiller



Projet ALL'S PARTICIPATION
à Holtzheim



SOPREMA – Grand Charles
à Strasbourg



Rue d'Altorf
à Griesheim



VOIRIE
ET
AMENAGEMENTS EXTERIEURS



Complexe sportif du Neuland à Rosheim



SOPREMA – Grand Charles
à Strasbourg



Château de la Léonardsau

à Obernai



Château de la Léonardsau à Obernai

ORDRE DU JOUR

- Visite / présentation de l'entreprise DENNI LEGOLL
- “Transmission d'entreprise : comment l'aborder sereinement ? ”
INTERVENTIONS :
 - **Nicolas MOUGIN**, Conseiller Transmission, Chambre des Métiers d'Alsace
 - **Olivier HAXAIRE**, Conseiller Cession-Transmission, CCI Alsace Eurométropole

TEMOIGNAGES :

- **Patrick FISCHER**, PEINTURE FISCHER, Rosheim
- **Ethel PIASENTIN**, Sarl PIASENTIN, Bischoffsheim
- **Bruno VELTEN**, SOLU-TECH, Rosheim

- Verre de l'amitié



ENTREPRENDRE, c'est votre métier

AGIR ENSEMBLE, c'est notre ambition.

TRANSMISSION D'ENTREPRISE

“ Comment l'aborder sereinement ? ”

Interventions :

- Olivier HAXAIRE (CCIAE)**
- Nicolas MOUGIN (CMA)**





LA TRANSMISSION D'ENTREPRISE



**COMMUNAUTÉ
DE COMMUNES**
DES PORTES DE ROSHEIM



Le marché et les enjeux



Préparer son entreprise



Elaborer le projet



L'accompagnement des
Chambres



LE MARCHE - LES ENJEUX



Enjeux : Maintenir les emplois et les savoir-faire sur le territoire

Le Marché :

- En France, 60 000 entreprises sont mises en vente chaque année
- En Alsace, on recense 25 615 entreprises dont le dirigeant a plus de 55 ans
- 80% des entreprises à reprendre dans les secteurs du commerce et de l'artisanat
- 1 entreprise sur 2 disparaît faute de repreneurs, puis sur le solde restant, 1 entreprise sur 2 disparaît car reprise peu ou mal préparée



LE MARCHÉ - LES ENJEUX



Enjeu - constats

- Hétérogénéité des structures
- Diversité des opérations de reprise
- Adéquation entre l'offre et la demande
- Marché caché, opaque, et confidentiel
- Réticences du cédants : transmission = acte douloureux
- Qualité des cibles : personnalité du cédant, potentiel de développement, positionnement de marché, obsolescence, etc.

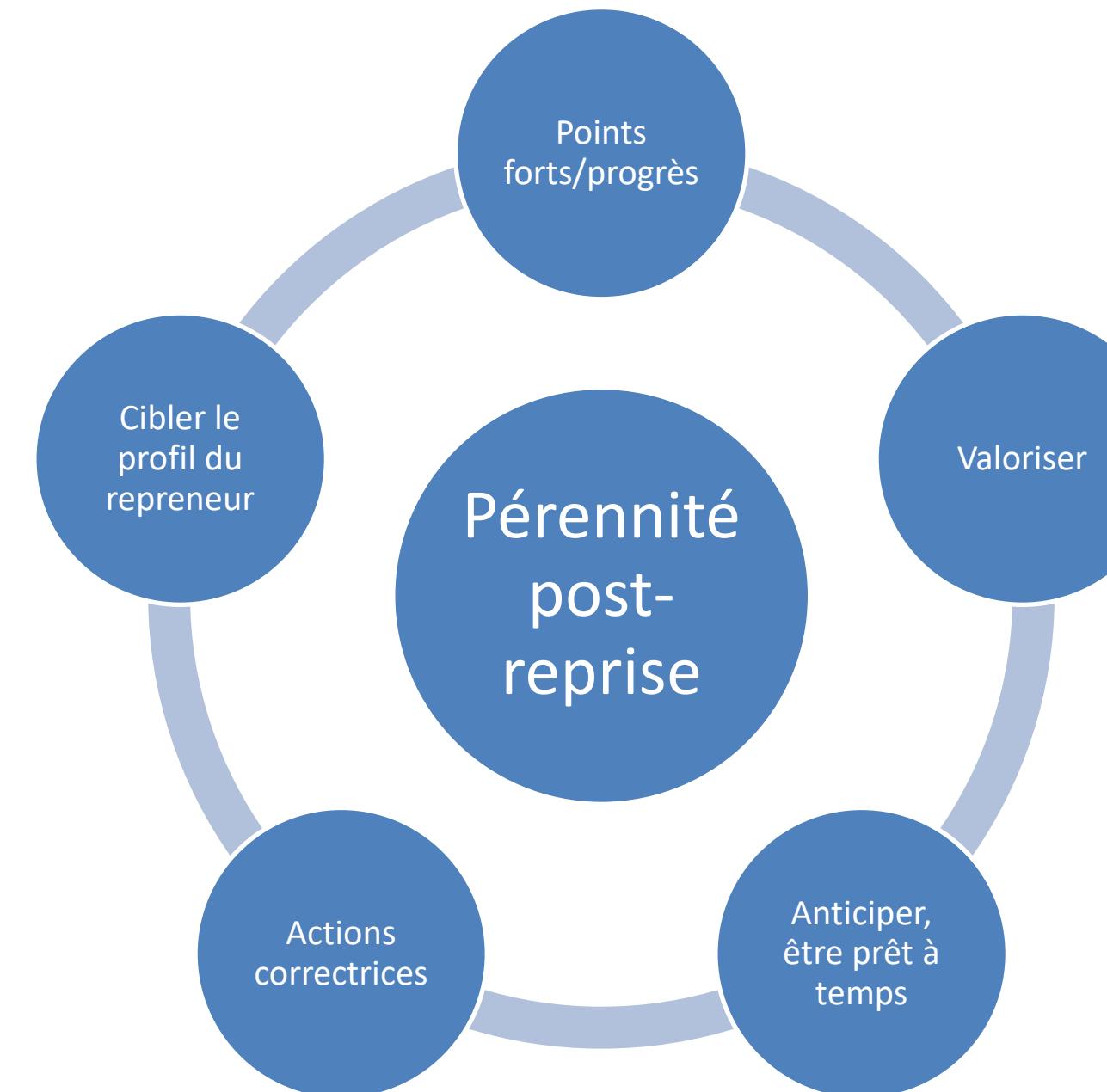
Les différences entre une création et une reprise

+	-
Structure préexistante	Responsabilités opérationnelles plus immédiates, sans période de rodage
CA et résultat connus	Crédibilité et compétences du repreneur pour assurer la continuité
Salaire plus immédiat	Salariés non choisis, risque de départs
Reprise de salariés (dont salariés clés)	Montant de fonds propres et d'investissement supérieur (rachat)
Confiance des banquiers car prise de risque à priori inférieure	Démarche plus complexe (éléments masqués à auditer)
Taux de pérennité plus élevé	Relation et négociation avec un cédant

Taux de survie des entreprises reprises de 88% à 5 ans

Coté cédant pourquoi prépare son entreprise à être transmise ?

Plusieurs objectifs :





PREPARER L'ENTREPRISE



Activité

Portefeuille clients et fournisseurs équilibré, possibilités de développement, CA et marges en évolution positive sur les 3 derniers exercices, fichier clients informatisé et à jour

Moyens techniques

Respect de normes, fonctionnalité, investissements récents

Moyens humains

Pyramide des âges, turn over, aides bénévoles, niveau d'intuitu personae

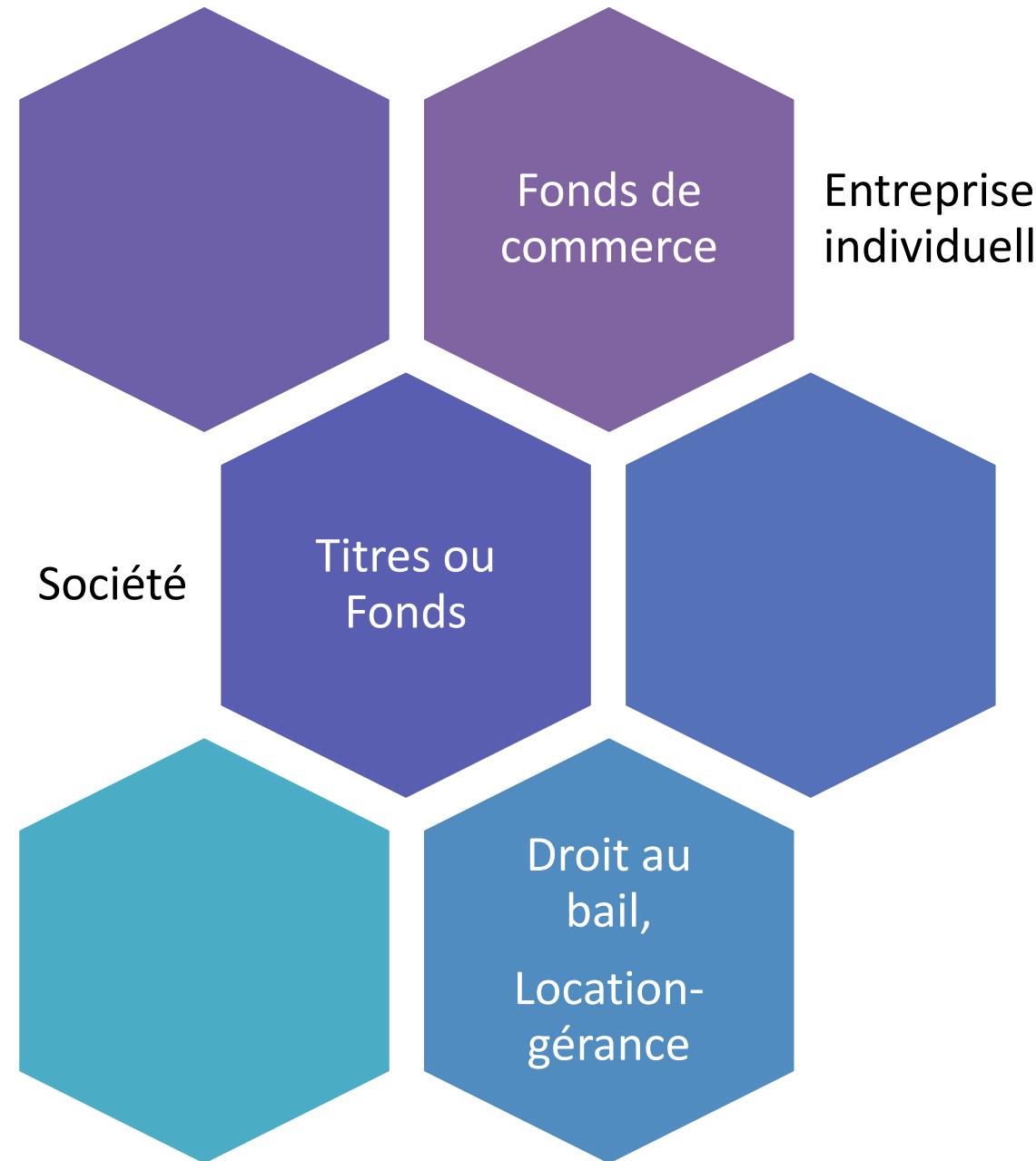
Juridique

Contrats commerciaux, contrats de travail, bail, contrats bancaires

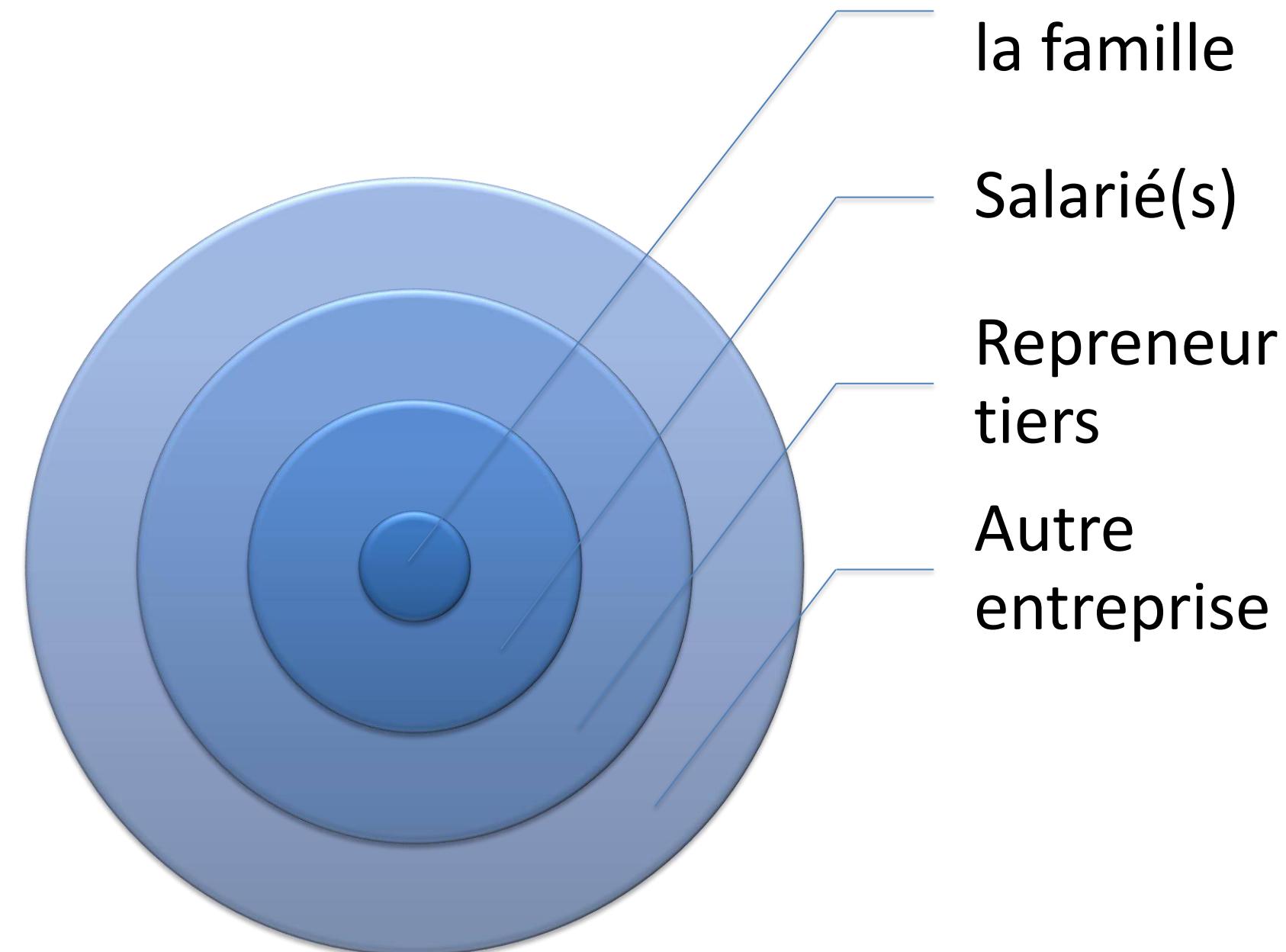
Bilan

Endettement raisonnable, dissociation de l'immobilier, ajustement du niveau de fonds propres

Quoi transmettre ?



A qui transmettre ? Pensez à parler positivement de votre entreprise!



Comment transmettre?

A titre gratuit

- Donation simple
- Donation partage

A titre onéreux

- Vente de titres
- Vente de fonds



ELABORER LE PROJET



A titre gratuit

- Droits de mutation qui peuvent être pris en charge par le cédant :
 - Tarif des droits entre 5% et 60% en fonction du montant et du lien de parenté
- Abattements :
 - Selon lien de parenté (100 k€ par enfant tous les 15 ans)
 - Réduction supplémentaire 50% si donateur < 70 ans et donation en pleine propriété
 - Abattement 300 k€ si donation aux salariés avec poursuite activité 5 ans
 - Pacte DUTREIL :
 - Permet de réduire de 75 % la base taxable aux droits de mutation
 - Engagement collectif de conservation des titres de 2 ans
 - Engagement individuel de conservation des titres de 4 ans



ELABORER LE PROJET



A titre onéreux – Plus-value vente de titres

- Prélèvement forfaitaire unique,
Ou autrement nommé « flat tax »
- Si départ à la retraite : 500 000 € d'abattement sur PV (mais CSG 17,2% due),
- Option à l'ancien régime (soit au barème progressif), mais complexe

Taux imposition	Montant total
PFU 12,8 %	= 30 %
PS 17,2 %	

Source : FIBA

A titre onéreux – Plus-value de cession FDC

- Plus value sur éléments incorporels du fonds:
 - Si > 2 ans, régime des PV à LT = Prélèvement forfaitaire unique (PFU)
 - Si < 2 ans, régime des PV à CT = Impôt sur le revenu + CSG
- Plus value sur éléments corporels du fonds:
 - Si > 2 ans, régime des PV à LT à hauteur des amortissements
 - Si < 2 ans, régime des PV à CT = Impôt sur le revenu + CSG

Les deux cas où la fiscalité de vente du fonds est plus avantageuse pour le vendeur

- **Exonération TOTALE de PV pour la vente des tous petits fonds de commerce (*article 151 septies CGI*)**

CA < 250 000 € pour la vente de produits, CA < 90 000 € pour les prestations,
Condition : exercer l'activité depuis au moins 5 ans,
- **Exonération TOTALE de PV pour la vente de fonds de commerce dont la valeur est inférieure à 500,000 € (*article 238 quindecies CGI*)**. L'exonération est partielle si la valeur est comprise entre 500 000 et 1 000 000 €



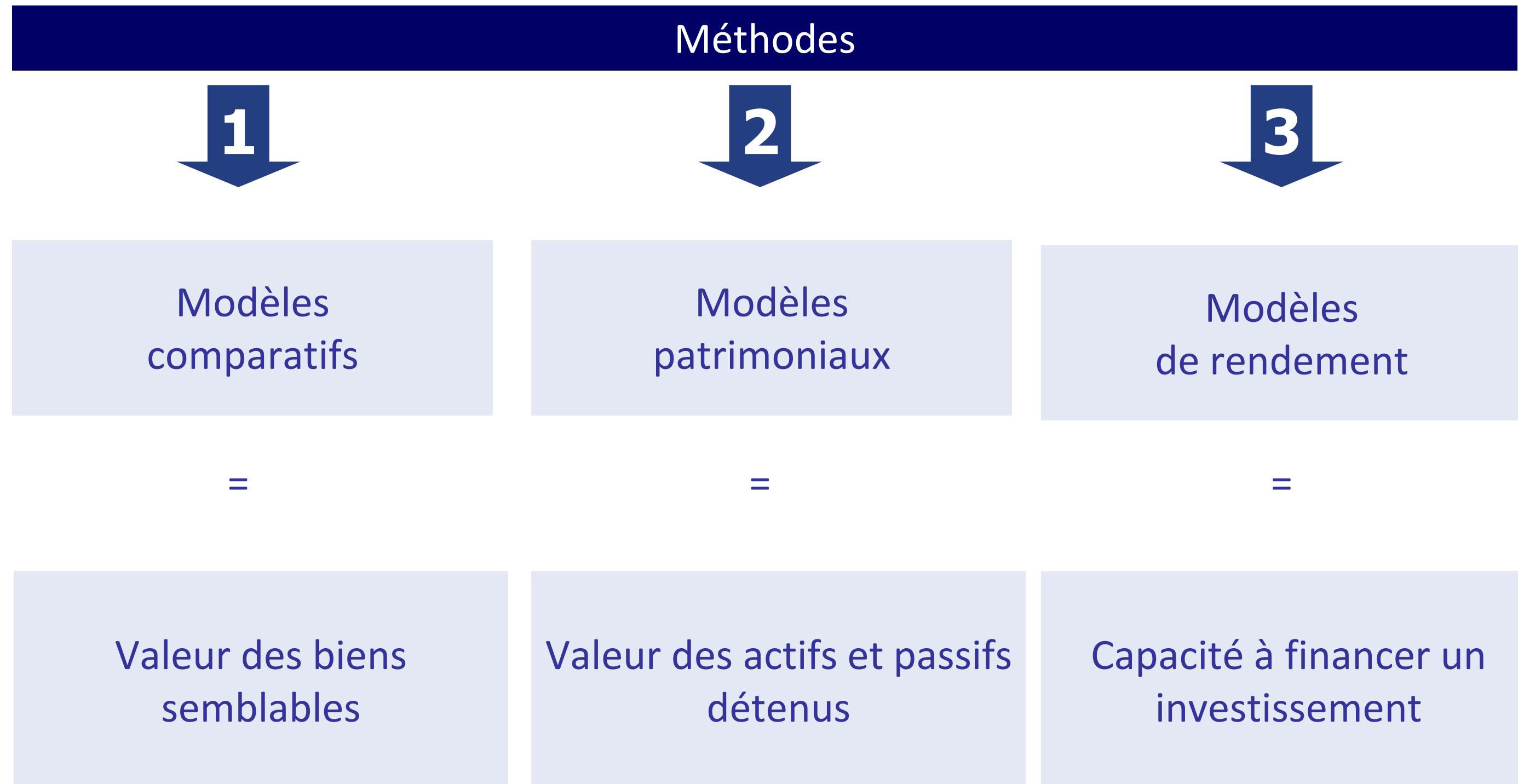
ELABORER LE PROJET



Evaluer l'entreprise

- Pas de méthode universelle mais plusieurs méthodes : barèmes, patrimoniale, financières...
- Objectif : fournir une fourchette servant de base de négociation
- La valeur n'est pas le prix
- Impact marché : offre / demande

- Appréhender la logique repreneur (via financement bancaire)
- Nécessité de rembourser la dette bancaire en 7 ans maximum





ELABORER LE PROJET



Les facteurs clés de succès

- 1- Se préparer et préparer l'entreprise
- 2- Débloquer du temps pour le projet
- 3- Négocier en toute transparence et avec empathie
- 4- Prévoir une période d'accompagnement
- 5- S'entourer de conseils



ACCOMPAGNEMENT CCI / CMA



CCI

- Diagnostic transmission
- Diagnostic 360°
- Dossier de présentation
- Evaluation
- Diffusion d'une offre de cession sur Opportunet
- Accès à des profils de repreneurs qualifiés
- Suivi du projet en lien avec les conseils de l'entreprise

- Ne fait pas : bilan patrimonial, intermédiation, rédaction d'actes

Il est primordial de vous entourer

Opportunet x +

https://www.opportunet.net

SL Les actualités juridi...

Opportunet [Céder mon entreprise](#) [Reprendre une entreprise](#) [Agenda](#) [Être accompagné](#) [Se connecter](#)

Cession et reprise d'entreprises dans le Grand Est

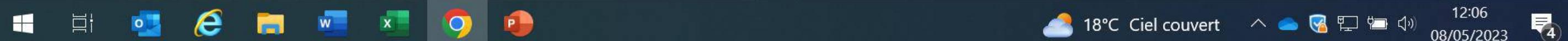
Une initiative de  CCI GRAND EST



Vous souhaitez **reprendre** une entreprise →



Vous souhaitez **céder** une entreprise →



18°C Ciel couvert 12:06 08/05/2023



ACCOMPAGNEMENT CCI / CMA



CMA

- Entretien de cadrage
- Diagnostic transmission
- Diffusion d'une annonce sur le site de la CMA, dans nos réseaux et auprès de nos contacts de repreneurs
- Evaluation de la valeur de l'entreprise



ACCOMPAGNEMENT CCI / CMA



CMA

Le site de la CMA :
<https://www.transentreprise.com/offres>

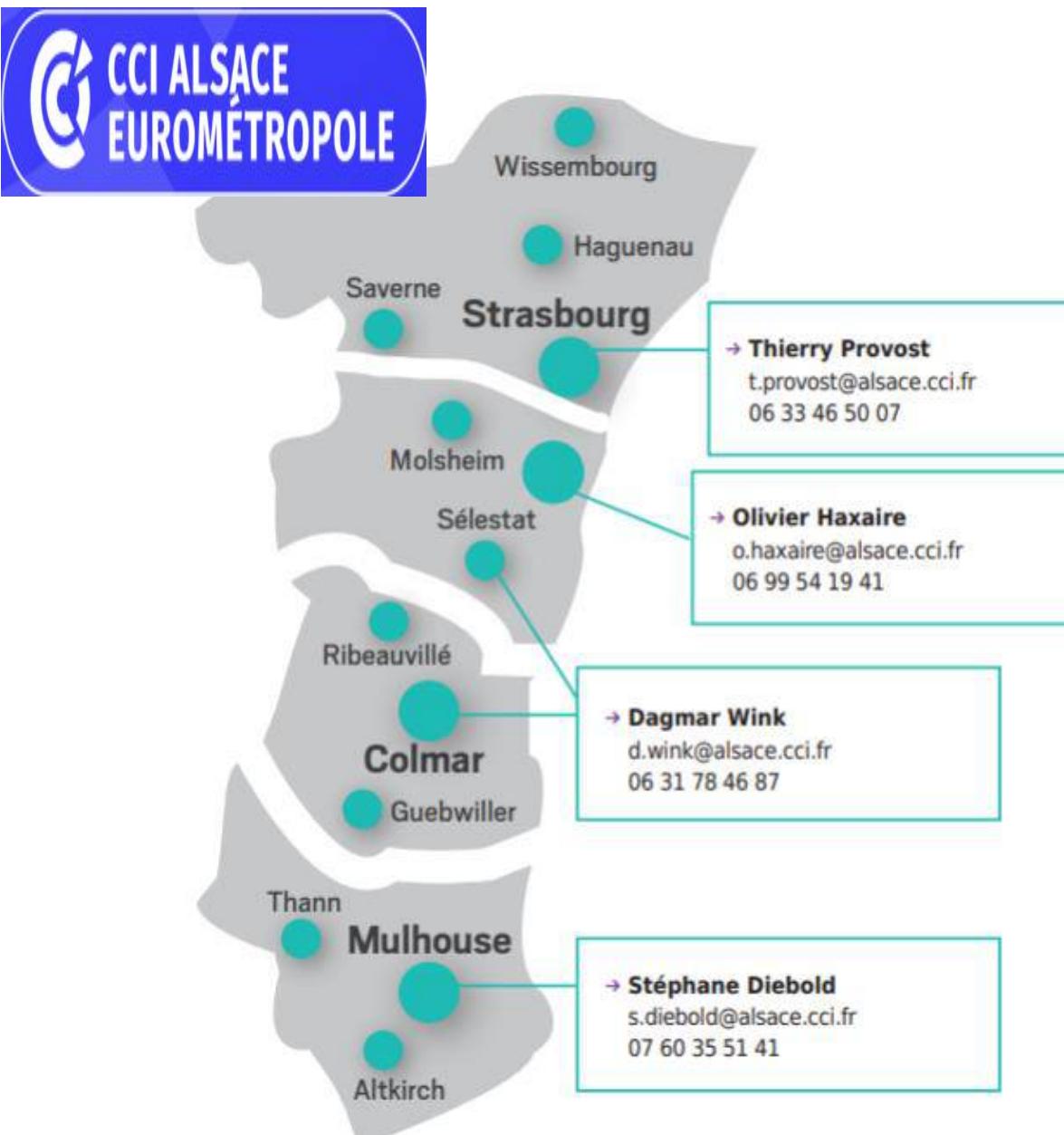
The screenshot shows the homepage of the Transentreprise website. At the top, there's a red header bar with the Transentreprise logo and the text "REPRENDRE ET CÉDER UNE ENTREPRISE". To the right of the header are the CCI and CMA logos. Below the header, there are four navigation links: "ENTREPRISES À REPRENDRE", "LOCAUX/PAS DE PORTE", "PROJETS DE REPRISE", and "ESPACE RÉSEAU". On the far right of this bar are social media icons for Facebook, Twitter, LinkedIn, and Email. A search bar below the header includes tabs for "Recherche Intuitive", "Standard", and "Avancée". A large red button labeled "Entreprises à reprendre" is prominently displayed. To the left of the search bar is a map of Europe and France, with various regions highlighted in pink. To the right of the search bar are several search filters: "6255 Offres correspondent à vos critères", "Localisation(s)" (with a text input field for "région, département..."), "Activité(s), mot(s) clé(s), référence(s)" (with a text input field for "restaurant, boulangerie, ingénierie, métallerie..."), "Chiffre d'affaires" (with a slider), "Effectifs" (with a slider), "Prix envisagé" (with a slider), and "Offres" (with a slider). To the right of these filters are two promotional boxes: "ESPACE REPRENDEURS" (showing two people looking at a computer screen) and "ESPACE CÉDANTS" (showing two people shaking hands). At the bottom right, there are links for "Vos Conseillers CCI-CMA" and "Nos partenaires", along with a section titled "✓ NOS GUIDE PRATIQUES".



ACCOMPAGNEMENT CCI / CMA



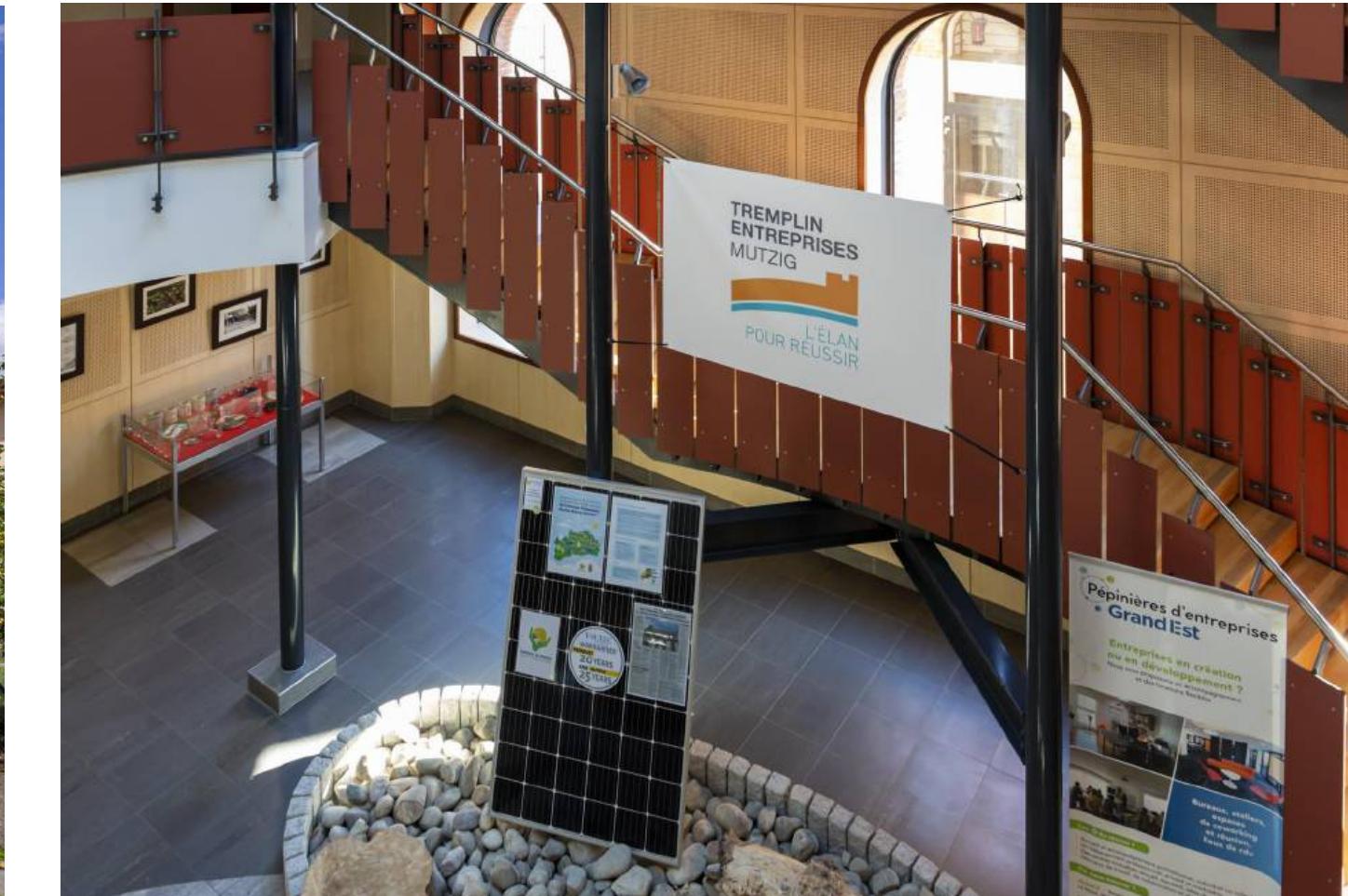
Coordonnées



Pour le 67 :
Nicolas Mougin
03 88 19 79 27
nmougin@cm-alsace.fr

Pour le 68 :
Louise Monnet
03 89 20 84 55
lmonnet@cm-alsace.fr

Tremplin entreprises



SOMMAIRE

1. Présentation de Tremplin Entreprises
2. Premier accueil – Chèque Créea
3. Pôle Créea
4. Pépinière et hôtel d'entreprises

1. PRÉSENTATION DE TREMPLIN ENTREPRISES

Tremplin Entreprises est, depuis 2009, le lieu de référence entrepreneuriale sur le territoire Bruche Mossig (CC Molsheim Mutzig, Vallée de la Bruche et Mossig Vignoble). Nous intervenons aussi en conseil création/reprise pour la CC des Portes de Rosheim.

C'est une pépinière et un hôtel d'entreprises où on héberge, on conseille, on « forme », on oriente et on met en réseau des porteurs de projet et entrepreneurs du territoire

2. PREMIER ACCUEIL - CHÈQUE CRÉA

- Accueil création/reprise – points de vigilance à la reprise, statut juridique, aides, étude de marché, documents de travail, sites de référence...
- Labellisation Chèque Crée Grand Est – montage de projet et suivi



3. PÔLE CRÉA

Labellisation Pôle Crée Grand Est avec les partenaires de Tremplin Entreprises :

CMA, CCI, Initiative BMP, Crécit, Cooproduction



- Réunions d'informations CCI/CMA
- Forum transmission/reprise CMA/CCI
- Animations(ateliers, formations, after work,...)

Initiative Bruche Mossig Piémont :

- Prêt d'honneur à taux zéro
- Parrainage



4. PÉPINIÈRE ET HÔTEL D'ENTREPRISES

- Location de 25 bureaux permanents de 13 à 66 m²
- Tarifs très avantageux pour les entreprises de moins de 3 ans (20 m² pour 292 € HT/mois tout compris)
- Bail précaire et souple de 23 mois (pas d'engagement long)
- Offre de locations de bureaux d'entretien à la journée, salles de réunion et espace de télétravail/coworking



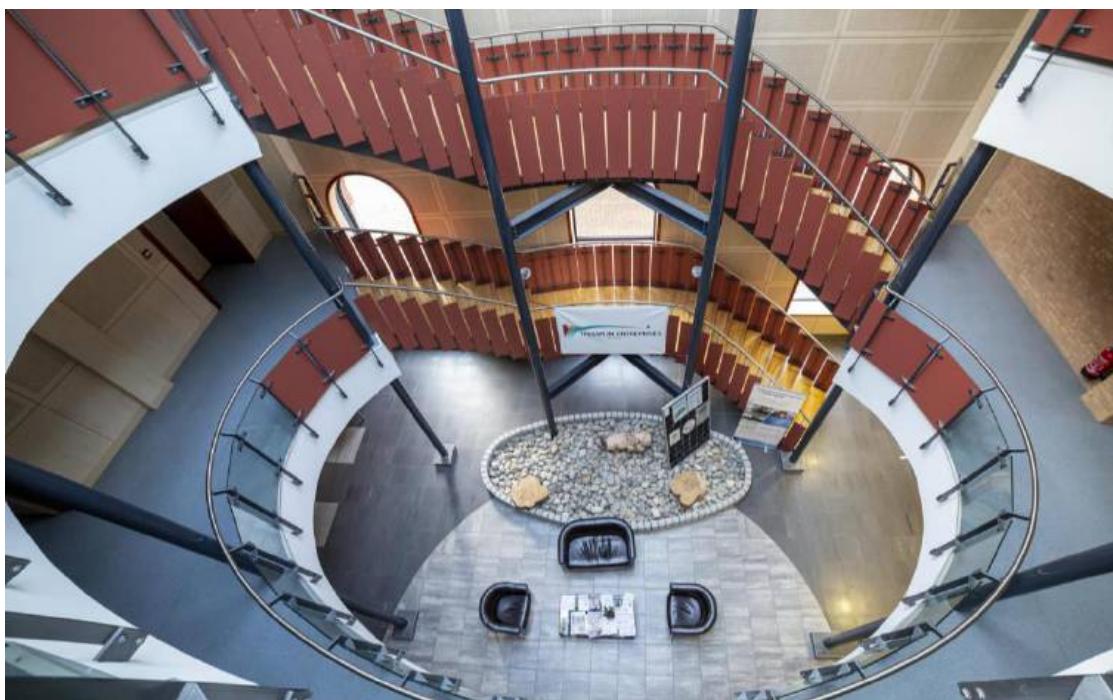
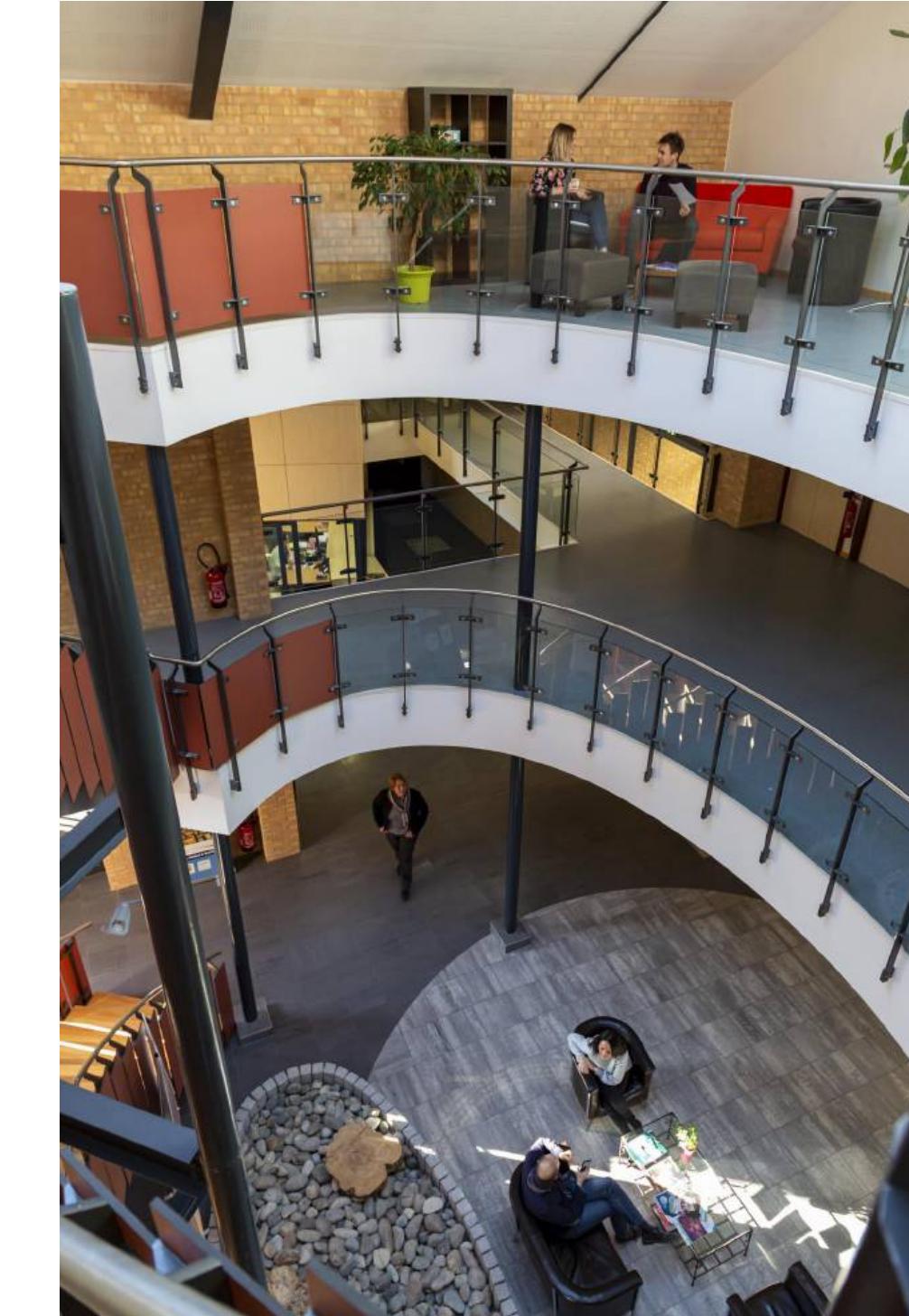


Contact Tremplin Entreprises :
03 88 97 25 40
contact@tremplin-entreprises.fr

Contact Patrick PETER :
03 88 97 39 75
06 47 65 74 87
patrick.peter@tremplin-entreprises.fr

Site internet:
<https://www.tremplin-entreprises.fr/>

MERCI POUR VOTRE ÉCOUTE



ENTREPRENDRE, c'est votre métier

AGIR ENSEMBLE, c'est notre ambition.

TRANSMISSION D'ENTREPRISE

“ Comment l'aborder sereinement ? ”

Des témoignages :

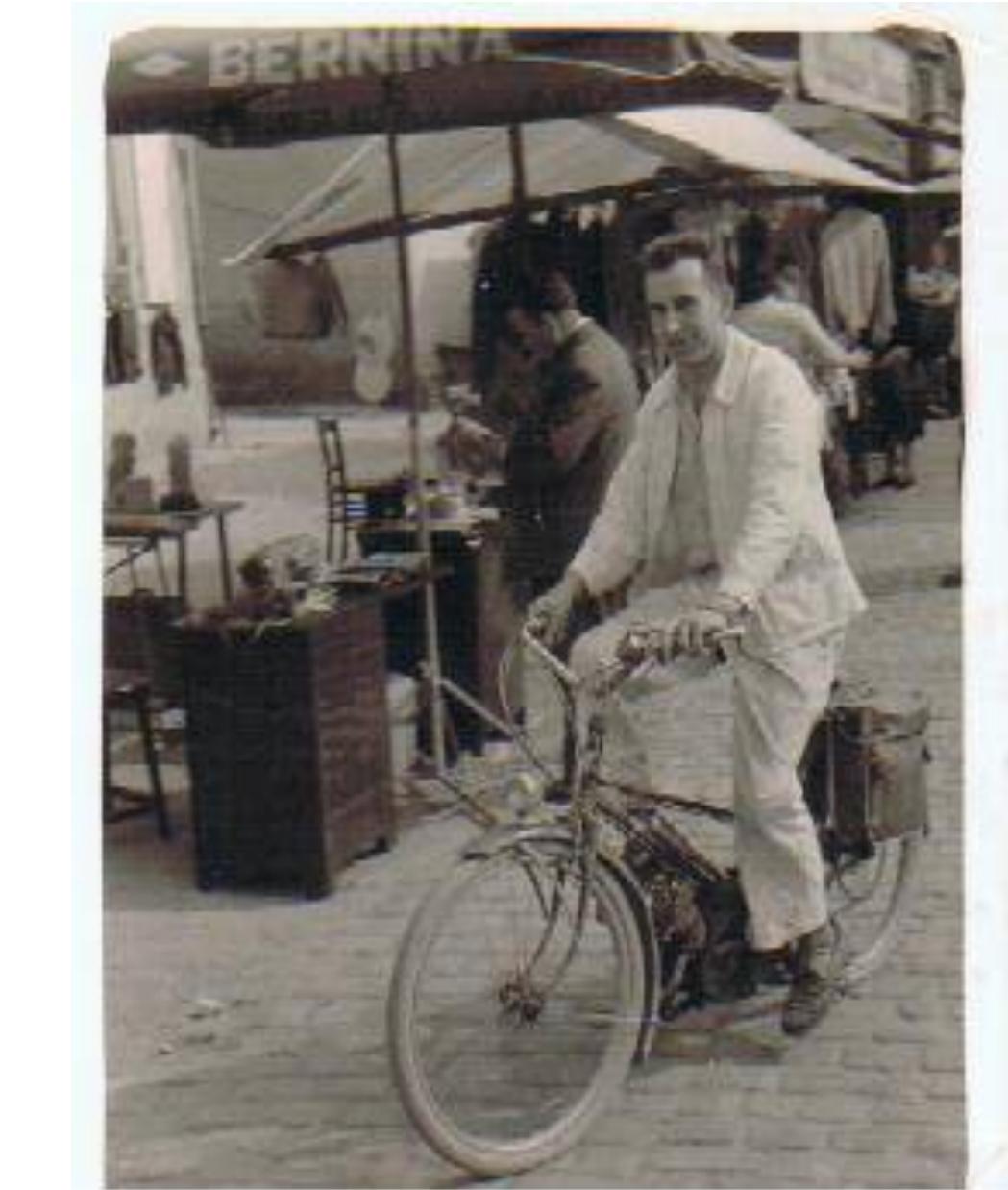
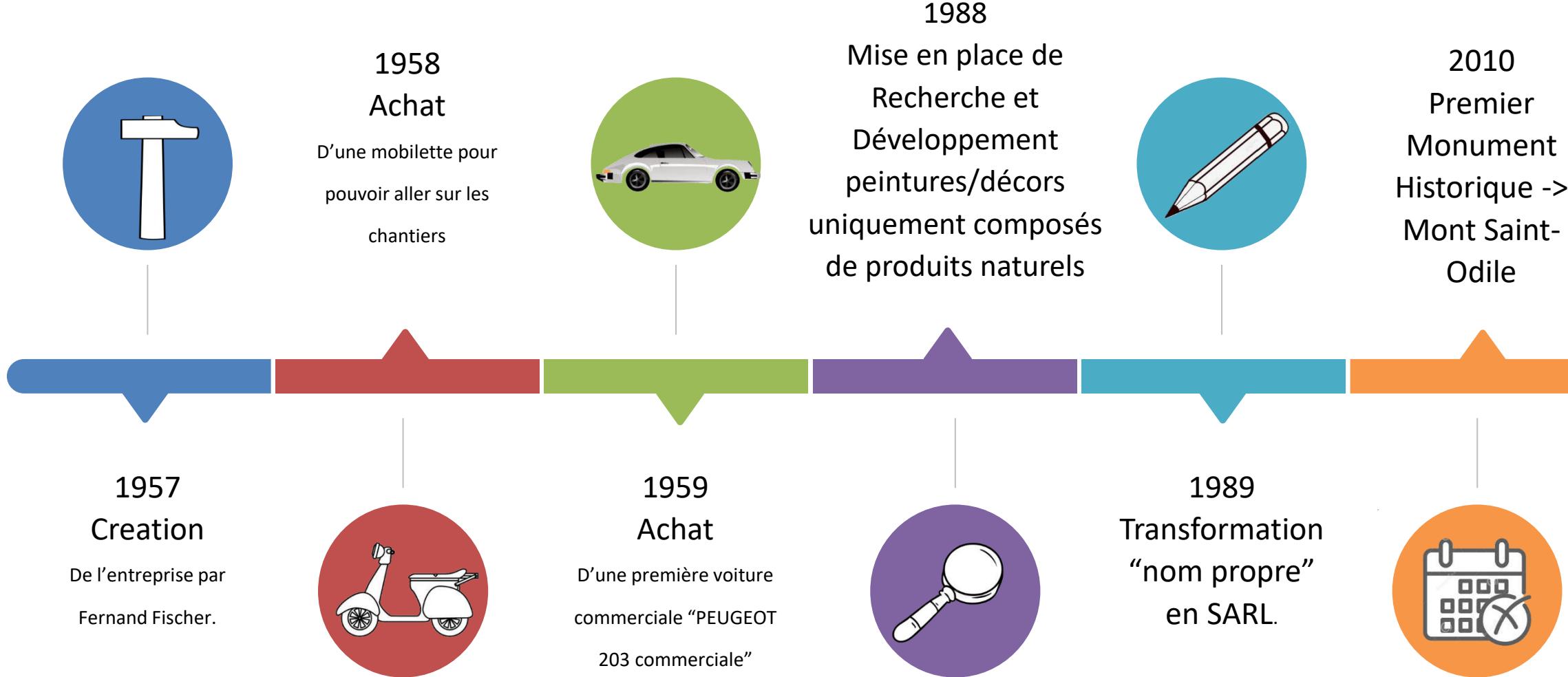
- **Patrick FISCHER, Peinture Fischer**
- **Ethel PIASENTIN, Piasentin Sarl**
- **Bruno VELTEN, Solu-tech**





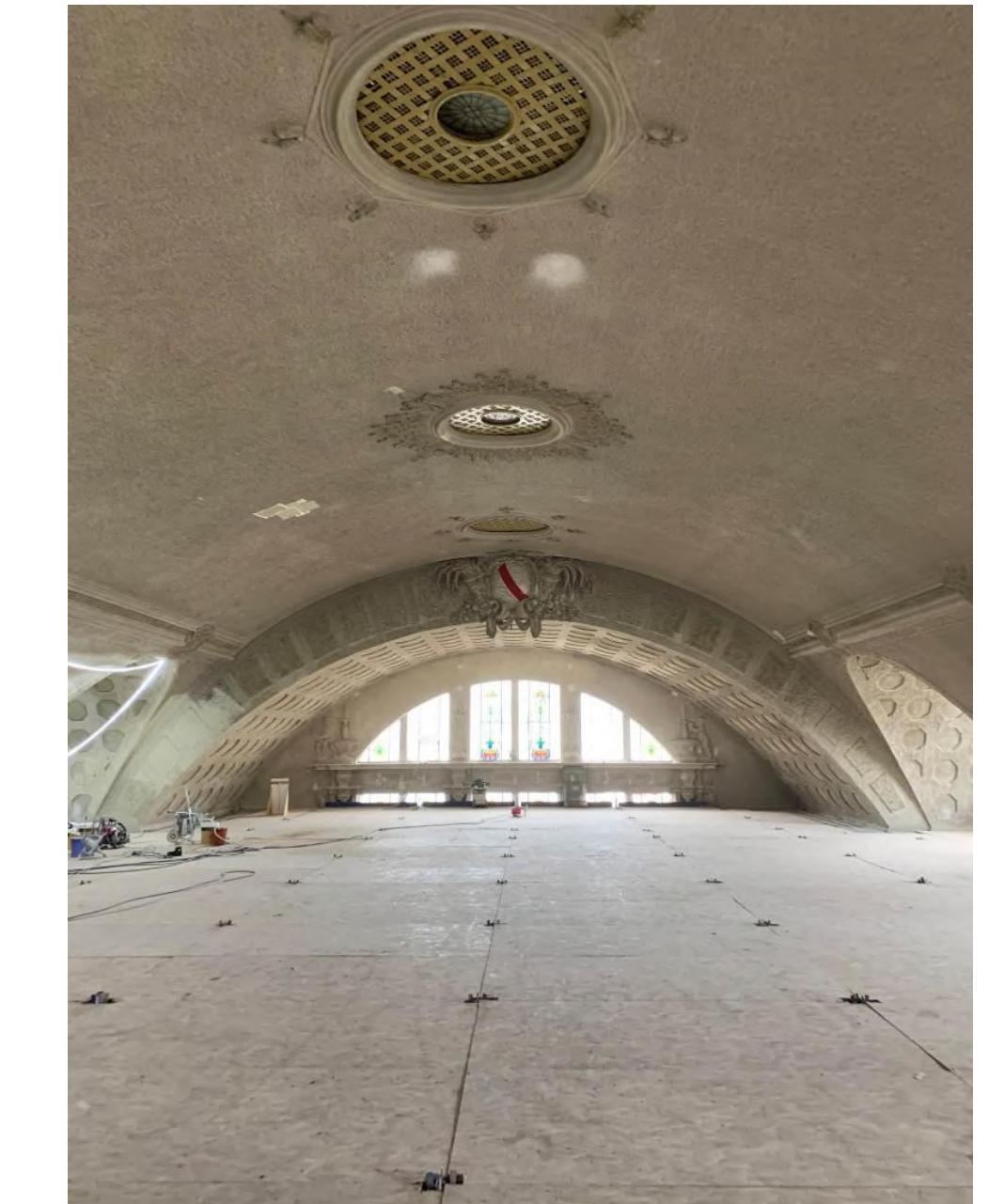
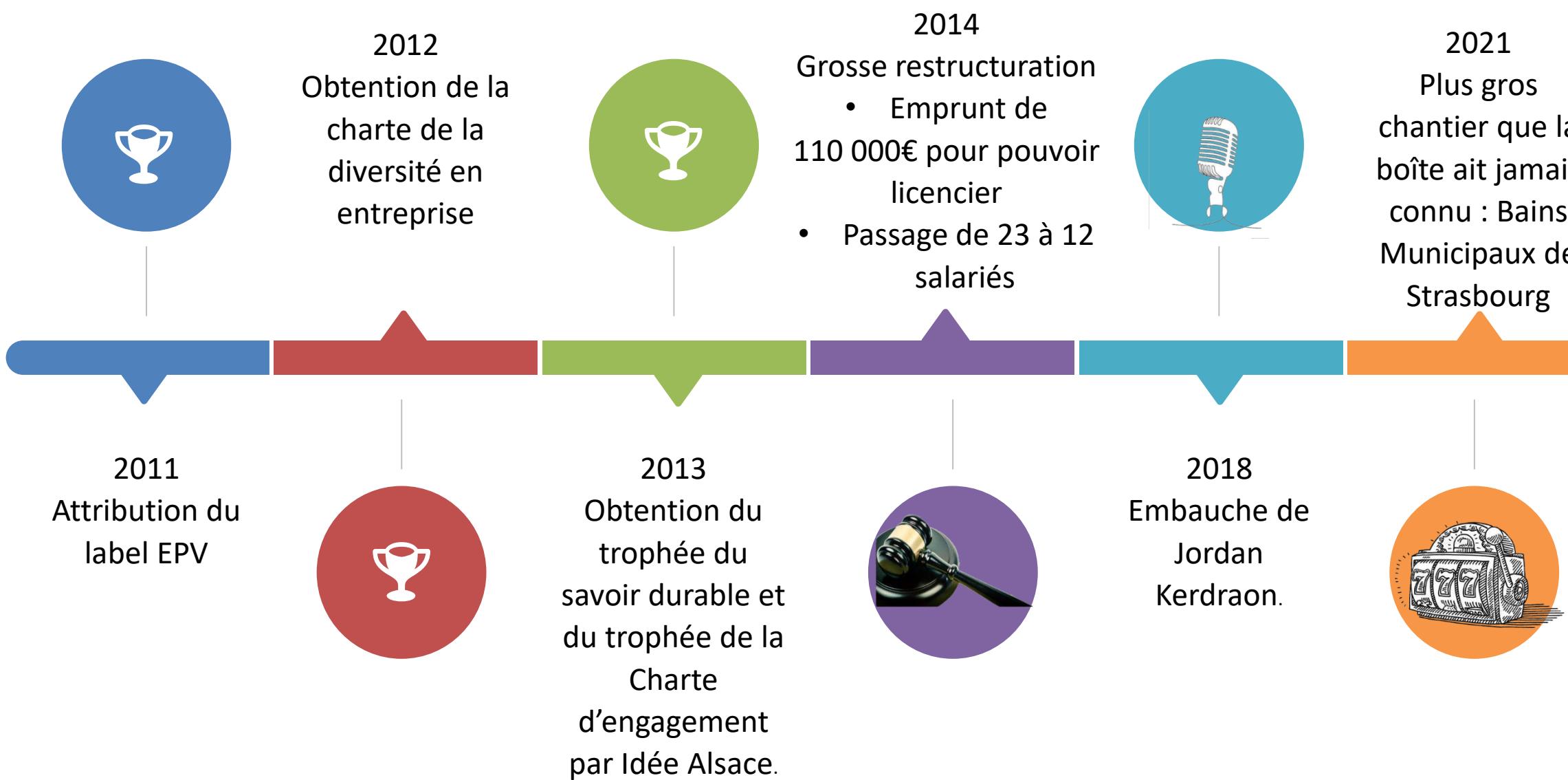
PEINTURE- DÉCOR FISCHER

HISTORIQUE DE L'ENTREPRISE





HISTORIQUE DE L'ENTREPRISE



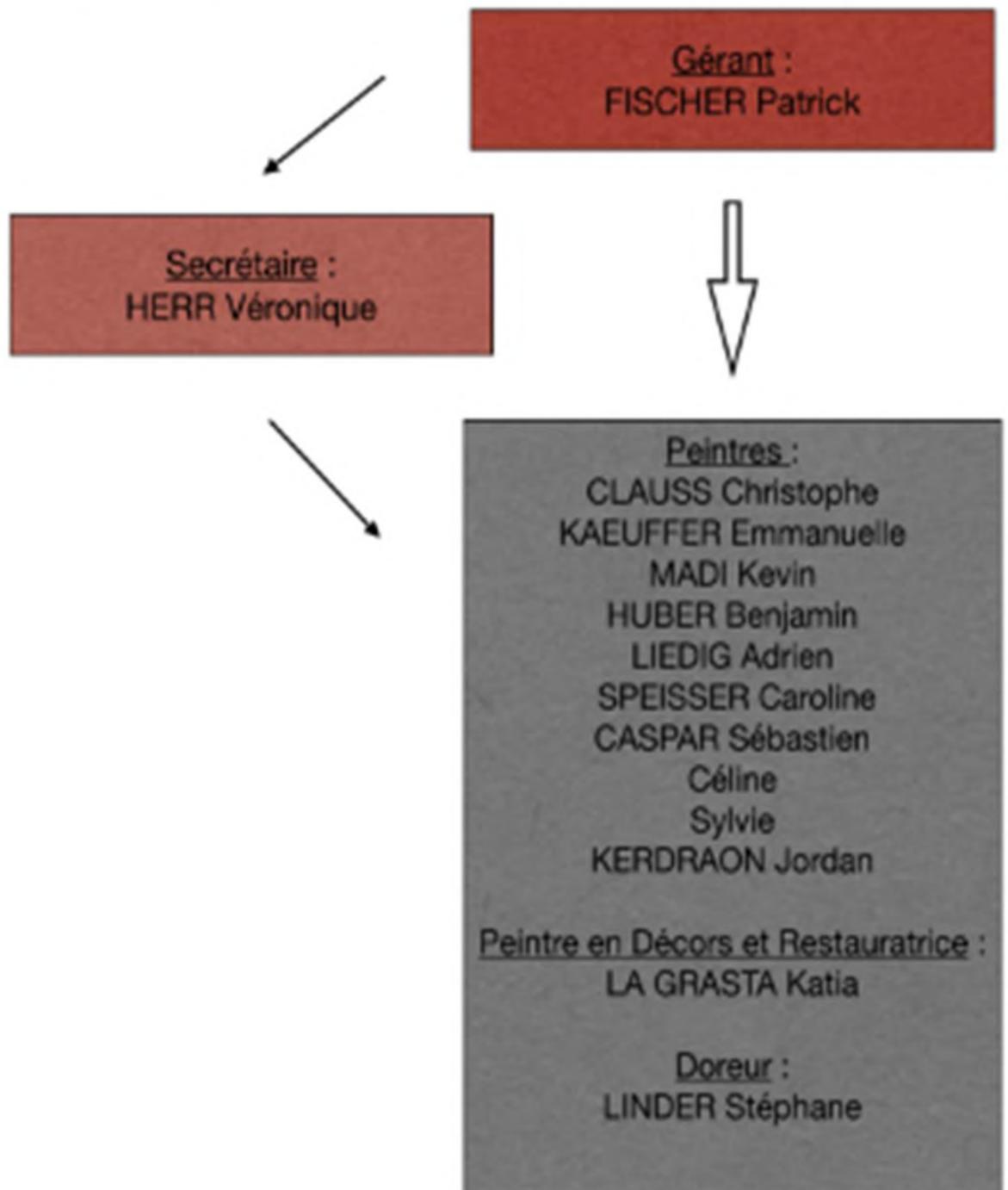


L'excellence des savoir-faire français

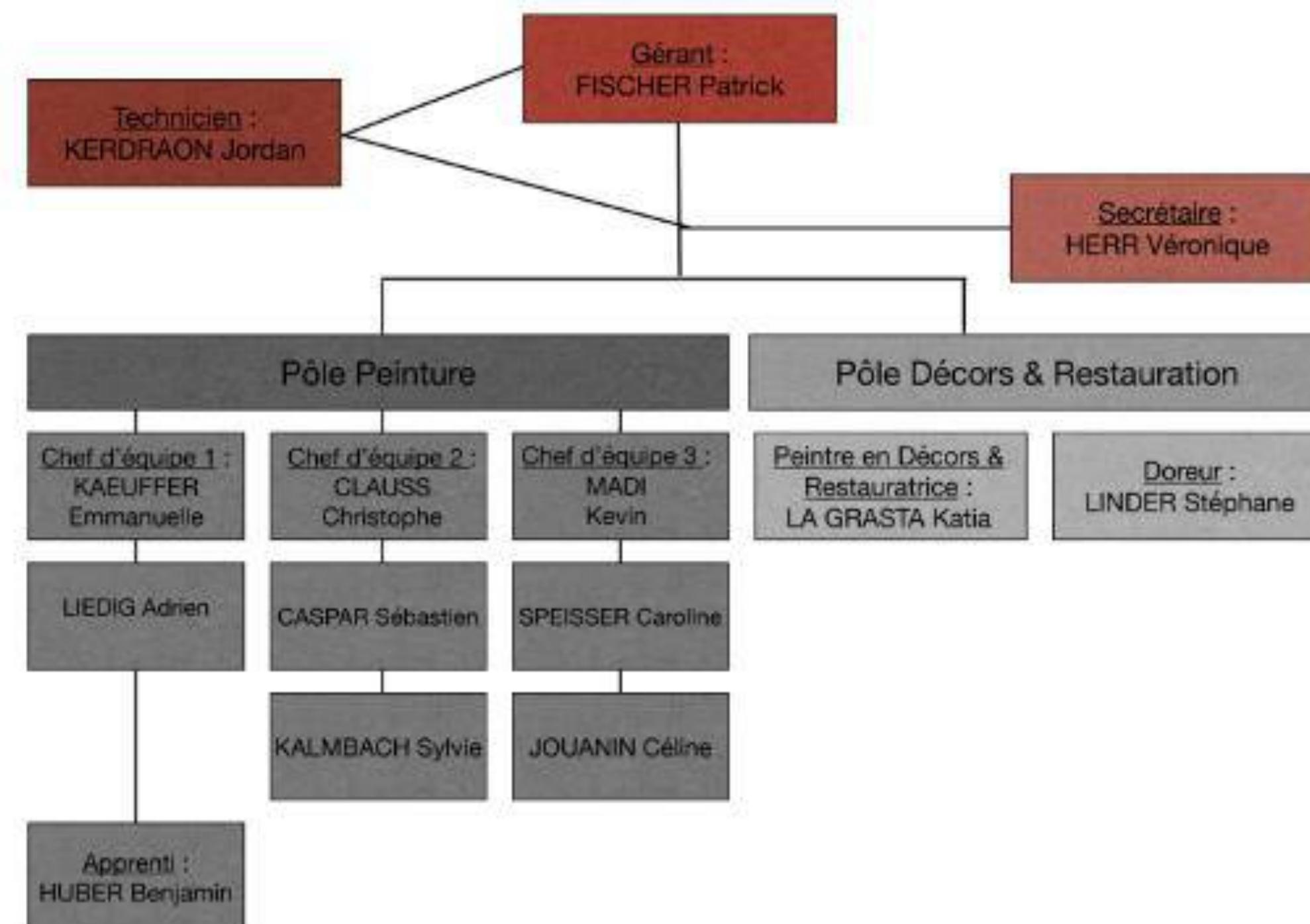
Le label Entreprise du Patrimoine Vivant est une marque du Ministère de l'Économie, des Finances et de l'Industrie, mis en place pour distinguer des entreprises françaises aux savoir-faire artisanaux et industriels d'excellence.

L'équipe constituée (collaborateurs)

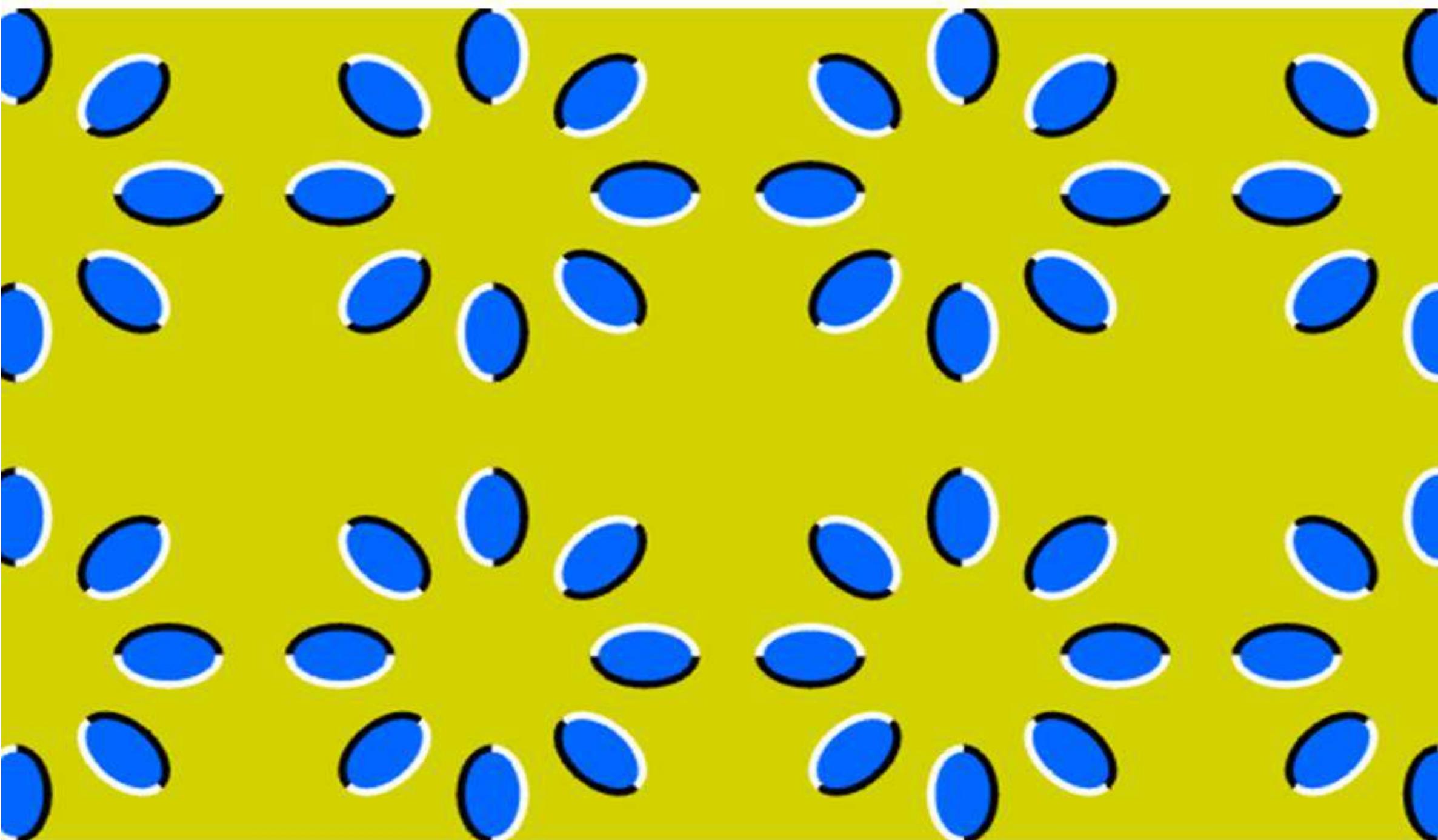
Ancien organigramme :



Nouvel organigramme :



Illusion d'optique :
regardez bien chacune des images suivantes...



L'utilisation des réseaux sociaux



217 abonnés
2 mois •

Laissez la porte ouverte au changement !
Peinture Fischer s'occupe de tout.





Peinture Fischer Décor

217 abonnés
1 mois •

•••

Une envie pressante de couleurs ? Contactez-nous



Choisis un travail que
tu aimes et tu n'auras
pas à travailler un seul
jour de ta vie

Confucius



CONSTRUCTION BOIS | CHARPENTE | COUVERTURE | ZINGUERIE

9 rue Ettore et Jean Bugatti | ZA du Stade | 67870 Bischoffsheim

03 88 50 78 36 | ethel@piasentin.fr | piasentin.fr

Historique de l'entreprise

1981 -
Création de
l'entreprise
par M. Jean
PIASENTIN,
spécialisée
dans la
couverture et
le sanitaire

1987 -
développement
des activités
annexes
étanchéité,
charpente bois

1995 - pose de
la première
maison en
ossature bois

2018 - création
de nouveaux
locaux pour
installation de
commande
numérique-
l'entreprise se
développe sur
3600m²

2018 -
transmission de
l'entreprise aux
enfants, Ethel et
Jean-
Christophe

Activité de l'entreprise

- L'entreprise PIASENTIN est spécialisée dans les domaines de la construction bois, charpente, couverture, zinguerie et étanchéité (de petites surfaces).
- En 2023, notre chiffre d'affaires s'élevait à 4 218 221 €.
- Notre clientèle se situe essentiellement à 20km autour de Bischoffsheim, et est constituée à 50% de clients particuliers, 40% de collectivités et 10% d'entreprises.
- Nous employons 25 collaborateurs
- Nos installations occupent plus de 3 600m²

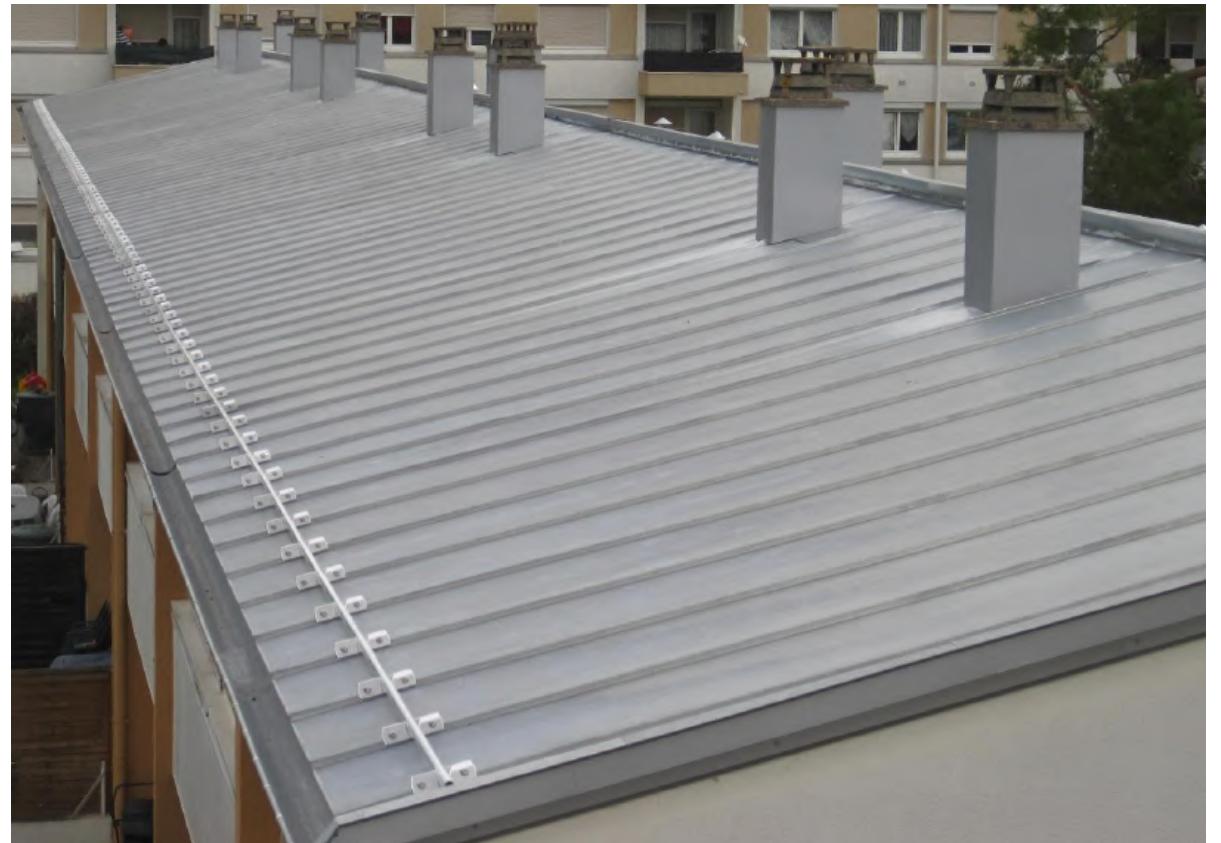


Quelques réalisations

Bibliothèque de Bischoffsheim, construction en ossature bois, et couverture et bardage en joint debout



Rénovation logement sociaux à Obernai
couverture en joint debout



Bâtiment administratif en ossature bois de la LPO à Rosenwiller



Rénovation du patrimoine ancien à Strasbourg – couverture en ardoises naturelles



Rénovation de la couverture du
Monastère de Rosheim



Réalisation d'un comptoir agricole, CAC,
charpente grande portée



Rénovation des Ecuries au parc de la Léonardsau,
bâtiment en ossature bois, charpente, couverture,
bardage



Passation familiale en août 2018



Le constat

- En 2015, une réflexion simple s'est posée : QUI pour reprendre l'entreprise Piasentin, entreprise fondée par M. Jean PIASENTIN en 1981, à Rosheim.
- Avec mon frère, nous travaillons dans l'entreprise depuis de nombreuses années.
- Après concertation et discussion avec mon frère nous avons repris avec grande fierté et émotion le flambeau de l'entreprise familiale.
- Céder l'entreprise à un membre de la famille, présente un certain nombre d'avantages. L'entreprise peut ainsi continuer à vivre et à prospérer en restant au sein de notre famille, sans connaître de changements radicaux en termes de gouvernance.

Comment s'est passée la passation

- Avec l'aide de notre expert-comptable et d'un cabinet juridique nous avons établit un plan de transmission de l'entreprise
- Un pacte Dutreil a été mis en œuvre afin de bénéficier d'allégements fiscaux – le coût de la transmission a été plus que raisonnable
- Nous devions garantir vis-à-vis de nos collaborateurs et partenaires commerciaux une pérennité



10, rue Jean-Marie Lehn 67560 ROSHEIM

**Votre intégrateur de solutions sur mesure Electricité,
Automatisme, Robotique, Vision, Informatique
industrielle et Machines spéciales**

Solu-Tech met au service de ses clients une **équipe de spécialistes hautement qualifiés** en conception, en automatisme, informatique industrielle, en contrôle-vision et en robotique.

Nous privilégions depuis toujours **la proximité et l'écoute** afin de mieux cerner chaque problématique le plus précisément possible et de construire une relation de partenariat avec nos clients et nos fournisseurs.



+100 PROJETS RÉALISÉS

2001 DATE DE CRÉATION

+35 COLLABORATEURS

6 000 000 € CHIFFRE D'AFFAIRES



Notre taille nous permet de répondre avec souplesse et vous apporter des solutions « clé en main » avec l'intégration d'autres prestations dans nos propositions.

QUELQUES RÉFÉRENCES CLIENTS



Solu-Tech vous propose :

- l'intégration de systèmes d'automatismes et d'entraînements
- la collecte, le traitement et le partage de l'information
- l'adaptation et la **fiabilisation** de votre outil pour optimiser votre production
- le remplacement de matériel
- améliorations des machines existantes
- mise aux normes et sécurité machines
- analyse et proposition de machines spéciales



CONTRÔLE - VISION



Le contrôle optimal de la qualité de chaque produit, dans toutes les étapes de sa fabrication, de la matière première à son conditionnement est une nécessité. Grâce aux **technologies** les plus pointues dans la vision et au système de configuration, nous saurons répondre à vos exigences spécifiques.

Solu-Tech vous propose :

- la sélection de la technologie la mieux adaptée à vos besoins
- le choix du matériel : COGNEX, MATROX ou autres en fonction du projet
- la fourniture de l'ensemble du matériel et sa mise en place complète
- la formation du personnel d'exploitation et de maintenance la réalisation d'une étude de faisabilité

Pour les systèmes plus complexes nous travaillons en partenariat avec une société spécialisée en vision

ROBOTIQUE

Le savoir-faire de SOLU-TECH a permis à de très nombreuses entreprises de réorganiser et d'optimiser leurs lignes de production.

Solu-Tech vous propose :

- la simulation des performances de l'installation
- l'étude et la construction
- la définition et la conception d'un environnement adéquat
- l'installation et la mise en service des équipements



MACHINES SPECIALES



Le « sur-mesure » pour vos machines

Notre expertise couvre les champs de l'analyse de l'existant : rétrofit, rétroconception, amélioration continue, mise en conformité et la conception de nouveaux équipements industriels.

Solu-Tech vous propose :

- La conception via notre bureau d'études de solutions de hautes technologies.
- Une équipe de spécialistes hautement qualifiés.
- Respect de nos engagements (coûts et délais).
- Utilisation du logiciel de CAO 3D : SOLID EDGE de SIEMENS.

Accélérez la mise en production de vos machines ou installations automatisées

Pour la réalisation de vos machines spéciales, la base du jumeau numérique s'importe depuis notre logiciel de conception mécanique, les sous-ensembles sont ensuite définis et reliés aux entrées/sorties de l'automate. L'automate virtuel peut alors piloter le jumeau numérique de la machine, en association avec l'écran de pilotage, nous pourrons ainsi tester les modes de marches, les cycles, les cadences , les défauts,...

Pour la formation de vos collaborateurs, le jumeau numérique pourra être utilisé pour la formation au pilotage de la machine, les actions liées aux manipulations effectuées sur l'écran de pilotage seront visibles sur le jumeau numérique.

Solu-Tech vous propose :

- L'optimisation des temps de mise en service et mise en production par simulation du jumeau numérique.
- L'optimisation de la collaboration entre les équipes mécanique, électrique, automatisme et le client final : le jumeau numérique permettant de valider le fonctionnement, les cycles et les cadences.
- La formation de vos équipes à la conduite de la machine à travers le jumeau numérique.
- Utilisation du logiciel de CAO NX/MCD de SIEMENS.



Début 2024, la société SOLU-TECH s'est rapprochée du Groupe VINCI.

Quelques questions au dirigeant et actionnaire cédant Bruno VELTEN

Pourquoi avoir cédé l'entreprise ?

- **Préserver la pérennité** de l'entreprise :
 - Atteinte d'une taille critique
 - Motivation des équipes / plan de carrière
 - Souhait de développement de nouveaux projets – assise financière
- Pallier la solitude du dirigeant

3 conseils pour réussir sa transmission d'entreprise ?

- **S'y prendre à temps** : process long – personnellement 1 an et 3 mois
- **Se mobiliser pour le projet** : y consacrer l'énergie nécessaire : très chronophage en fonction des demandes de l'acheteur
- **Se faire accompagner par un professionnel** de la transmission d'entreprise et un avocat

TRANSVERSALE EN BREF

- Notre métier : les opérations de haut de bilan
- + de **70** opérations menées depuis 2018
- Valorisations comprises **entre 1 et + de 60M€**
- Équipe de **12 personnes** dont 3 personnes au German desk
- Locaux à **Strasbourg et Rosheim**

CESSION

Accompagnement des dirigeants dans leurs projets de cession auprès d'un tiers, de salariés ou membres du groupe familial



ACQUISITION

Accompagnement de particuliers à la reprise et de sociétés dans leurs projets de croissance externe



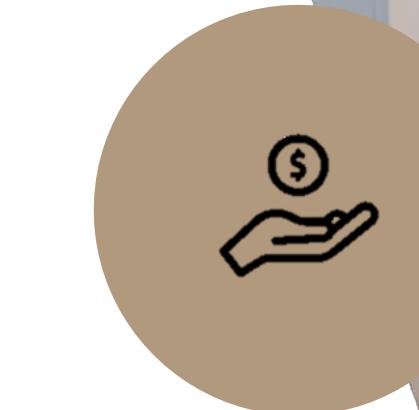
VALORISATION

Evaluations indépendantes de sociétés



FINANCEMENT

Levée de dette bancaire, fonds propres ou quasi fonds-propres





Environ 80 opérations finalisées en 6 ans entre 1M€ et plus de 60 M€ de valorisation.



www.transversaleconseil.fr
03 68 33 94 75

ENTREPRENDRE, c'est votre métier

AGIR ENSEMBLE, c'est notre ambition.

À VOS AGENDAS !

**Concernant notre
prochaine rencontre...**

- **Réunion du Club Economique :**
**Visites d'entreprises de la ZA
du Stade à Bischoffsheim, le
03/10/2024**



ENTREPRENDRE, c'est votre métier

AGIR ENSEMBLE, c'est notre ambition.

MERCI !

**POUR VOTRE ATTENTION
ET VOTRE IMPLICATION**

